



SUCCESS STORY

Modernisation de l'impression industrielle dans le secteur agroalimentaire

Découvrez comment **eutronix, Columbia et Globalease** ont uni leurs forces pour moderniser **plus de 45 imprimantes industrielles chez un grand fabricant agroalimentaire** — le tout sans perturber les opérations quotidiennes.

Ce cas client met en lumière les **défis rencontrés, la solution collaborative, le financement innovant et les résultats concrets obtenus** — une source d'inspiration pour les professionnels de l'industrie agroalimentaire et les experts en Auto-ID.

Secteurs ciblés

- Transformation et production alimentaire
- Plats préparés & industrie de la viande transformée
- Distribution : commerce de détail & commerce de gros (produits alimentaires emballés)
- Logistique & chaîne d'approvisionnement (étiquetage pour la traçabilité)
- Solutions Auto-ID & impression industrielle
- Étiquetage pour l'emballage & la conformité

Le défi ?

Aucune interruption
des opérations quotidiennes dans un environnement de transformation alimentaire à haute demande

Transition technologique fluide
avec un minimum de formation pour le personnel

Faisabilité financière
grâce à une répartition des coûts d'investissement, évitant un achat initial important

Avec la **fin de contrat de location de son parc d'imprimantes vieillissant** et le **besoin de passer à des modèles modernes et connectés en réseau**, le client s'est tourné vers **Columbia France et eutronix** pour une **solution clé en main** garantissant à la fois la **continuité des opérations et une maîtrise des coûts**.



Comment moderniser votre parc d'imprimantes avec des technologies de dernière génération, tout en maintenant *une production fluide* et des *coûts maîtrisés* ?

La solution eutronix : une approche intelligente et collaborative

Pour relever ces défis, **eutronix a mis en place une solution clé en main et collaborative**, impliquant tous les acteurs clés : **l'équipe opérationnelle du client, Columbia** (partenaire Auto-ID de confiance), **les fabricants d'imprimantes TSC et Printronix**, ainsi que **l'expert en financement Globalease**.

Cet effort commun a permis de couvrir **tous les aspects du projet**, de l'intégration technique au montage financier.



TSC MB Series



TSC MX Series



TSC MH Series



Printronix T6000

Fournisseurs eutronix





La solution eutronix : une approche intelligente et collaborative



Planification de la transition en toute fluidité

Dès le départ, Eutronix a travaillé en étroite collaboration avec **Columbia** et **le service informatique du client** pour organiser le déploiement.

Une approche « **tester avant d'investir** » a été privilégiée : **les nouvelles imprimantes Auto-ID TSC et Printronix** ont été mises à disposition en test (vente ou retour), permettant au client de vérifier leur conformité technique et leur **intégration aux systèmes existants**.

Cette phase de test a permis d'éviter toute surprise le jour de l'installation et a renforcé la confiance de l'équipe de production dans les nouveaux équipements.

Des imprimantes robustes et compatibles

Sur base des tests et des recommandations de **Columbia**, l'entreprise a sélectionné **plus de 45 imprimantes industrielles des marques TSC et Printronix pour le renouvellement de son parc**.

Ces modèles ont été choisis pour leur **robustesse et leur compatibilité avec l'environnement de production** : ils résistent à l'humidité et aux **longues heures de fonctionnement typiques de la chaîne agroalimentaire**. Point essentiel : ces nouvelles imprimantes offrent une **connectivité Ethernet et Wi-Fi**, leur permettant de s'intégrer parfaitement au réseau de production et de **communiquer en temps réel** avec le logiciel de gestion de production.

L'interface utilisateur et les flux de travail étant similaires à ceux des anciens modèles (issus de la même famille TSC/Printronix), **les opérateurs ont nécessité très peu de formation** — ils ont littéralement pu remplacer le matériel et reprendre l'étiquetage sans interruption.





La solution eutronix : une approche intelligente et collaborative



Déploiement efficace

eutronix et Columbia ont élaboré un planning sur mesure, parfaitement adapté à l'environnement de production.

En **précommandant les équipements**, ils ont permis une **installation coordonnée de plus de 45 imprimantes en une seule opération**. Les anciens modèles ont été remplacés progressivement, poste par poste, pendant les **fenêtres de maintenance**.

Cette organisation a permis de **maintenir la production en continu**, avec une **mise en service rapide des nouveaux appareils**. La transition, encadrée sur site par les équipes techniques de Columbia et eutronix, s'est **déroulée sans accroc et dans les délais**.

Une communication ouverte, facteur clé de succès.

Tout au long du projet, une **communication transparente** entre toutes les parties prenantes a permis de maintenir une **parfaite coordination**. À la fin du déploiement, l'entreprise disposait d'une **infrastructure d'impression moderne et unifiée pour ses lignes de conditionnement** — le tout **sans aucun arrêt non planifié** pendant la transition.



Le financement au service du projet : le leasing malin signé Globalease



Renouveler des dizaines d'imprimantes industrielles en une seule fois représente un investissement important.

Pour faciliter l'accès au projet, **eutronix a intégré Globalease au partenariat.** Ce dernier a mis en place une solution de **leasing sur mesure**, parfaitement alignée avec les **besoins opérationnels et budgétaires du client** :



Leasing à durée fixe

Un plan de leasing d'environ 3 ans a permis au client de répartir le coût des imprimantes, sans investissement initial important. Résultat : trésorerie préservée et modernisation immédiate du parc.



Contrat tout compris

Le leasing incluait le matériel et les services, avec maintenance et support intégrés dans un paiement mensuel fixe. L'équipe IT interne, elle, continuait à gérer la partie logicielle déjà en place.



Simplicité administrative

Globalease a pris en charge la "paperasse" et les validations, tandis qu'eutronix gérait la logistique, en stockant les imprimantes jusqu'à l'approbation. Une fois validé, l'ensemble du parc a été livré et installé en une seule opération coordonnée.

En **finançant les imprimantes, l'entreprise a réduit l'impact sur sa trésorerie**, en transformant l'achat en **dépense opérationnelle**, compensée par des **gains d'efficacité** et une **réduction des coûts de maintenance**. Columbia finance rarement ce type de projet seul — l'apport de Globalease a donc été déterminant.

Le **leasing structuré** a rendu possible un projet qui aurait été difficile à concrétiser via un achat direct.



Des résultats concrets : gagner en efficacité, réduire les coûts

La **nouvelle solution d'impression améliore l'efficacité** grâce à un **étiquetage plus rapide et sans erreur**, **réduit les coûts de maintenance** grâce à un matériel plus fiable, et **garantit une transition fluide** pour les équipes, sans perturbation majeure.

Cette infrastructure moderne est prête à accueillir les **évolutions futures**, comme la **gestion à distance** ou les **nouvelles technologies d'étiquetage**.

Avec les nouvelles imprimantes en action, **le client a rapidement constaté les bénéfices de cette mise à niveau**.

1

Effacité opérationnelle :

- Processus d'étiquetage accéléré
- Intégration fluide aux systèmes existants

2

Réduction des coûts :

- Moins de maintenance nécessaire
- Pièces de rechange abordables

3

Transition fluide :

- Formation minimale du personnel
- Aucune interruption de production

Infrastructure prête pour l'avenir :

- Fonctionnalités de gestion à distance
- Scalable pour les nouvelles technologies d'étiquetage

4

Conclusion

Le projet a non seulement **atteint ses objectifs principaux**, mais il a aussi **renforcé le partenariat** entre toutes les parties impliquées.

Tous les partenaires en sont sortis avec un **niveau de confiance mutuelle renforcé**. Columbia et eutronix ont prouvé qu'en travaillant ensemble et en adoptant une vision globale (technique + financière), ils pouvaient apporter une **réelle valeur ajoutée au client**.

Ce dernier a pu bénéficier d'une **solution de pointe, sans pression sur son budget et sans interruption de production** — un véritable partenariat **gagnant-gagnant**.

Avec ce nouveau parc d'imprimantes moderne, le client est désormais **parfaitement équipé** pour maintenir une **production efficace et de qualité**.

Le succès du projet ouvre aussi la voie à de nouvelles perspectives, comme une meilleure formation des utilisateurs, l'exploration de solutions de gestion centralisée ou de nouvelles collaborations industrielles...



Votre ligne de production repose-t-elle encore sur un équipement d'impression ou d'étiquetage obsolète ?

Que vous ayez besoin d'un **étiquetage conforme aux normes du secteur alimentaire** ou du meilleur matériel **Auto-ID**, eutronix vous propose des solutions sur mesure.

De la sélection des imprimantes au financement, nous assurons **une transition fluide et sans interruption**.

Contactez notre équipe d'experts dès aujourd'hui.

Nous serons ravis d'échanger avec vous et de construire une solution adaptée à vos besoins spécifiques.



eutronix Belgique

1300 - Wavre

+32 10 39 49 00

[Contactez-nous](#)



eutronix France

78870 - Bailly

+33 1 34 61 61 46

[Contactez-nous](#)



eutronix Netherlands

4744 RZ Bosschenhoofd

+31 76 52 45 330

[Contact us](#)

A propos d'eutronix

- Entreprise dynamique spécialisée dans les solutions matérielles et les équipements d'automatisation électronique
- Distributeur à valeur ajoutée
- Fondée en 1999
- Siège social en Belgique
- Succursales et filiales en France, aux Pays-Bas et au Royaume-Uni
- Une équipe de plus de 40 personnes

Nos secteurs d'activités

- Santé
- Hôtellerie
- Retail / Commerce de détail
- Loisirs
- Transport et logistique
- Industrie
- Contrôle d'accès et identification des personnes
- Signalisation
- Service sur le terrain
- Oem & IoT